

# SALES ENGINE

**TRANSFORMÁ**  
TU DEPARTAMENTO  
COMERCIAL  
CON



Todas las empresas comparten un gran desafío: los departamentos de ventas y mercadeo trabajan de forma desconectada. Esta desconexión genera ineficiencia, pérdida de oportunidades y escasa trazabilidad en los procesos.

**Con SALES ENGINE eso se termina.**

Nuestra plataforma integra todo el ecosistema de marketing y ventas en un solo lugar, mediante una metodología única apoyada en inteligencia artificial y tecnología avanzada.

¿QUÉ HACE



POR SU EMPRESA?

### Precalifica prospectos con IA:

Automatizamos el proceso de filtrado para que el equipo de marketing entregue leads de alta calidad al equipo comercial, aumentando la conversión y reduciendo el desperdicio de recursos.

### Visibilidad total para gerentes comerciales:

Supervisa el rendimiento de cada vendedor con un CRM inteligente que muestra indicadores en tiempo real y el avance por etapa en todo el embudo de ventas.

### Gestión omnicanal en una sola plataforma:

Integramos telefonía, WhatsApp, email, chat en línea y más, para una atención unificada y continua del cliente.

### Mide la satisfacción del cliente:

Incorpora herramientas de NPS (Net Promoter Score) para medir la experiencia y fidelidad del cliente, y toma decisiones estratégicas basadas en datos reales.

### Reportes en tiempo real:

Acceso a dashboards unificados con datos de marketing y ventas para tomar decisiones rápidas que impacten directamente en los cierres.



## Mucho más que una herramienta: **una cultura comercial basada en tecnología**

Con la llegada de la inteligencia artificial, **las empresas que no adopten una cultura tecnológica están en desventaja.**

**SALES ENGINE** le da más que tecnología:

- Entrenamiento continuo para todo su equipo comercial.
- Soporte técnico personalizado y ágil.
- Módulos especializados por industria (financiamiento, posventa, entre otros).
- Simuladores predictivos para estimar conversiones, costos y cierres futuros.



# Ventajas competitivas que marcan la diferencia



**Entrenamiento** constante del equipo de ventas en el uso de la plataforma.



**Evaluación individual** del desempeño en cada etapa del embudo.



**Predicción** de cuántos prospectos se necesitan y cuánto se debe invertir para lograr las metas.



**Integración** con plataformas de pauta digital para optimizar las campañas publicitarias.



**es tu nueva  
maquinaria de ventas**

Prepárese para crecer, escalar y adaptarse al nuevo entorno digital. Con nuestra tecnología, soporte y enfoque estratégico, su empresa no sólo venderá más:

**venderá mejor, con inteligencia y precisión.**

# COMPENSACIÓN

## COMPENSACIÓN | SALES ENGINE

PROCESAMIENTO	COSTO MENSUAL ANTES DEL I.V.A
Entre 1-2.000 leads:	\$2.000,00
Entre 2.001-4.000 leads:	\$3.200,00
Entre 4.001-6.000 leads:	\$4.400,00
Entre 6.001-8.000 leads:	\$5.400,00
Entre 8.001-10.000 leads:	\$6.200,00

# CONDICIONES

Esta negociación es por un mínimo de 12 meses. Tienen horas ilimitadas de soporte para mantenimiento, cambios, actualizaciones, contrataciones, despidos y necesidades.

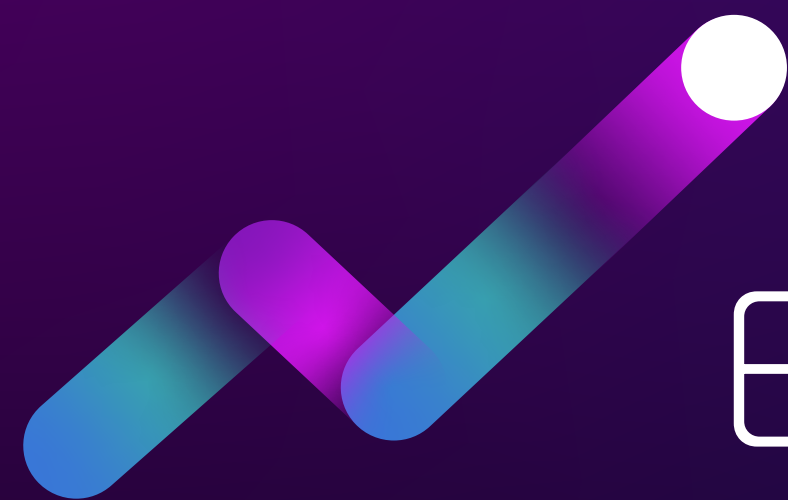
Se puede cancelar el servicio con un plazo de 60 días. Si el servicio se cancela se entrega la base de datos con la información de captura de los leads.

El cliente debe firmar un NDA, un acuerdo de no divulgación de la metodología y comprometerse a no copiar la metodología en una plataforma Bitrix24.

Tiempo de ejecución: 2 semanas.

El total de comisiones se reporta el día 10 después de finalizar el mes de venta y el pago de las comisiones debe realizarse el día 15 después del mes finalizado de ventas.



The logo graphic consists of three overlapping, rounded rectangular bars in shades of blue, purple, and teal, arranged in a diagonal pattern. A white circle is positioned at the top right end of the topmost bar.

# SALES ENGINE

¿Desea ver cómo funciona en su empresa?

**SOLICITE SU DEMO HOY**

